

# カラープランニングセミナーⅢ

## 新規再来3回目の顧客を常連化するカラー提案と技術



### 講師：小熊 滋

SNIPSカラーリスト。  
安定した確かなテクニックとロジックで多くのカラー指名顧客を持つ。  
また、セミナー活動も多く、全国各地を渡り歩き、ブレイクザベース・ゼロテク等、大人に支持される美容師に必要な「カラーの型」を研究、実践し多くの若い美容師を育成している。

**9/5  
mon**

美容室の生命線、顧客のリピート率。安定したリピートのためには顧客を飽きさせない提案が不可欠です。  
また、今後顧客を増やすため、30～40代顧客の固定化や流動している新規客をリピートに導く提案力は欠かせません。  
**本セミナーは団塊ジュニア周辺の重要顧客に対するカラー提案に特化した内容です。**メインメニューでありながら単調になりがちなカラー提案の見直しを考えます。  
モデルに似合うカラーデザインはもちろん、年間を通して楽しんでいただけるカラーデザインプランニングの考え方と方法を学びます。  
40代女性のモデルに対してカウンセリング・似合わせ・カラー提案・カラー技術・仕上がり共有・次回提案など一連の流れを見ていただきます。  
しっかりとした理論に裏付けされたプランニングの仕組みはもちろん、**ゼロタッチや時短カラー**など技術の構成、など明日から役に立つ知恵が満載です。  
また毎回冒頭で行うプレゼンテーションでは**40代顧客をカラーで集める集客方法**についてもお話しいただく予定です。

#### セミナー内容

- ・プレゼンテーション『3世代カラー提案② 40代顧客をカラーで集客する。』
- ・モデルデモンストレーション『40代女性客カラープランニングⅡ 3回目のご来店時にするべきカウンセリングと提案&技術展示』

日時：9/5(月) 13:00-16:00

会場：ルフトスタジオ3F 名古屋市中区千代田3-11-32

研修費：3,500円

※10/17 11/21 も同一モデルで開催します。合わせて受講いただくことをお勧めします。  
※弊社HPにてカラープランニングセミナーⅠ、Ⅱのダイジェスト動画をご視聴いただけます。

**HIGH-STANDARD!!!**  
標準装備をアップデートセヨ。

■ご出席の方のお名前、サロン名をご記入の上、下記の番号までFAXをお送り下さい。

**FAX:052-332-2660**

株式会社ルフト 営業担当まで  
TEL052-332-2577

主催：(株)ルフト

サロン様名				ご連絡先	TEL
サロン様住所	〒				
受講人数		受講者氏名			ルフト担当

・サロン様名、住所、電話番号につきましては、必ずご本人様の勤務されるお店をご記入ください。  
・定員になり次第締め切らせていただきますので、ご了承ください。